

Commerciante agraria SSS

Commerciante agrario SSS

Agricoltura

Economia, amministrazione, sicurezza

Commercio

Il commerciante agrario e la commerciante agraria lavorano nella commercializzazione di prodotti agricoli. Sono responsabili della gestione di un'azienda a carattere agricolo e della diffusione di prodotti del territorio. Sono intermediari tra la campagna e il mercato e analizzano ogni progetto che può portare a un successo economico.

Attività

Gestione dell'azienda

- gestire un'azienda specializzata nella commercializzazione di articoli agricoli, ad esempio negozi specializzati, grossisti o aziende agricole
- occuparsi delle attività amministrative e contabili dell'azienda
- garantire il trasporto e lo stoccaggio della merce

Commercio

- promuovere la vendita dei prodotti agricoli tramite visite dirette alle aziende agricole
- realizzare azioni di marketing tradizionale o digitale, ad esempio partecipando alle fiere o aprendo un negozio online
- studiare i bisogni e i gusti della clientela
- proporre nuovi prodotti, come sementi, alimenti per animali, attrezzature o macchinari
- negoziare l'acquisto delle merci e fissarne i prezzi di vendita in funzione del mercato e del guadagno che si vuole ottenere

Analisi e consulenza

- controllare la qualità e la quantità dei prodotti destinati alla vendita, quali ad esempio frutta, verdura, carne o latticini
- studiare le possibilità di creazione e fattibilità di progetti rurali, come il turismo in ambito agricolo
- consigliare le aziende agricole su questioni finanziarie, come imposte, contabilità e redditività
- collaborare con i servizi agricoli delle amministrazioni cantonali e federali
- partecipare a programmi statali, ad esempio sovvenzioni, contratti di importazione ed esportazione o prodotti DOC
- vigilare sul rispetto delle normative nazionali e internazionali in vigore

Condizioni di lavoro

I commercianti agrari e le commercianti agrarie lavorano sia all'interno per questioni legate a vendita, amministrazione e gestione, sia all'esterno per visite alle aziende, rappresentanza, fiere ed esposizioni.

Questi professionisti e queste professioniste possono esercitare varie funzioni: responsabile di cooperativa o negozio specializzato, manager di organizzazione agricola, quadro in azienda agroalimentare, commerciante nella compra-vendita di prodotti agricoli, consulente in servizi o amministrazioni. Dopo aver acquisito esperienza pratica, possono ambire a posti dirigenziali quali responsabile di progetto, promotore o promotrice di vendita, responsabile di negozio, capo settore, direttore o direttrice.

Attitudini e interessi

Attitudini

- Attitudine a dirigere e a gestire un team
- Attitudine a negoziare
- Capacità di analisi
- Disponibilità a spostamenti frequenti
- Spirito d'iniziativa
- Senso commerciale

Interessi

- Consigliare
- Lavorare con macchinari
- Occuparsi di prodotti alimentari
- Avere a che fare con cifre e numeri

Formazione

Questa formazione si acquisisce frequentando una scuola specializzata superiore.

Corsi di formazione

Tutte le offerte

 <https://www.berufsberatung.ch/de/suche/aus-weiterbildungen?profession=128483&language=5239>

Durata

da 2 a 3 anni, a seconda della scuola

Condizioni di ammissione

le condizioni di ammissione figurano nel **programma quadro d'insegnamento** ↗

<https://www.becc.admin.ch/becc/public/bvz/beruf/download/12166>

Titolo

diploma SSS di commerciante agrario o commerciante agraria

Professioni simili

Ulteriori informazioni

Numero Swissdoc

Link utili

oml AgriAliForm

<https://agri-job.ch/it/>

Organizzazione del mondo del lavoro: agricoltura

fenaco Genossenschaft – Cooperativa agricola

<https://www.fenaco.com/>

(in francese, tedesco e inglese)

Basi legali

<https://www.becc.admin.ch/becc/public/bvz/beruf/show/354?lang=it>