

Hörsystemspezialist BP

Hörsystemspezialistin BP

Medizintechnik

Handel

Als Hörsystemspezialistin oder Hörsystemspezialist beraten Sie Hörgeschädigte, führen Hörmessungen durch, empfehlen geeignete Hörgeräte sowie Hilfsmittel und passen diese an.

Aufgaben

Befund erstellen und Hörgeschädigte beraten

- den von der Fachärztin oder vom Facharzt für Hals-Nasen-Ohren-Heilkunde (HNO) erstellten medizinischen Bericht zur Kenntnis nehmen
- Resthörvermögen im Rahmen einer Ton- und Sprachaudiometrie analysieren
- Hörgeräte auswählen und der Kundschaft die Vor- und Nachteile erläutern
- mit der Patientin oder dem Patienten den Gerätetyp auswählen, der am besten zu seiner Persönlichkeit und seinem Hörvermögen passt
- Ohrabdruck nehmen, um eine Otoplastik beziehungsweise Ohrpasstücke oder eine Schale für Im-Ohr-Hörgeräte anzufertigen

Hörgerät anpassen

- Gerät entsprechend den bei Messungen erhaltenen Parametern programmieren
- Verständnistest durchführen und gegebenenfalls die Leistung des Geräts anpassen, zum Beispiel die Klangqualität oder die Lautstärke
- Patientinnen und Patienten über Handhabung und Wartung des Geräts informieren

Kontrolle und Wartung

- regelmässige Kontrollen planen und durchführen, um die Einstellungen anzupassen
- Anmerkungen und Eindrücke der Patientin oder des Patienten zur Hörerfahrung in unterschiedlichen Hörsituationen berücksichtigen
- Geräte reparieren, Einstellungen ändern, Batterien und Zubehör verkaufen

Betrieb verwalten

- Marketingplan für das Fachgeschäft erstellen
- Gespräche führen, Schulungen planen und durchführen
- Briefe und Berichte für die verschiedenen Versicherungen schreiben

- Buchhaltung führen oder an Fachleute delegieren
- mit den Hörgeräteherstellern, dem Pflegepersonal von Altersheimen oder Spitälern zusammenarbeiten

Arbeitsumgebung

Als Hörsystemspezialistin oder Hörsystemspezialist können Sie in einem Hörgerätegeschäft, einer HNO-Klinik oder einem audiologischen Zentrum arbeiten. Ausserdem können Sie Ihr eigenes Geschäft eröffnen oder Hörgeräte im Auftrag eines Herstellers vermarkten und verkaufen.

Anforderungen und Interessen

Anforderungen

- Vertrauen aufbauen können
- Höflichkeit und Fingerspitzengefühl
- Manuelles Geschick
- Technisches Verständnis
- Fähigkeit, sich an neue Technologien anzupassen
- Selbstständige Arbeitsweise
- Freude an Verkauf und Beratung

Interessen

- Beraten
- Kontakt zu Menschen haben
- Planen, organisieren

Ausbildung

Die Ausbildung wird in der Regel berufsbegleitend in Form von Modulen gemacht.

Angebote

Alle anzeigen

<https://www.berufsberatung.ch/de/suche/aus-weiterbildungen?profession=128409&language=5239>

Dauer

Zulassung

Die Zulassungsbedingungen für die Prüfung stehen in der **Prüfungsordnung** ↗

<https://www.becc.admin.ch/becc/public/bvz/beruf/download/11905>

Abschluss

Hörsystemspezialist / Hörsystemspezialistin mit eidg. Fachausweis

Weiterbildung

Kurse

– Kurse vom Schweizerischer Fachverband für Hörsystemakustik (Akustika) ↗

<https://akustika.ch/agenda/>

Ähnliche Berufe

Weitere Infos

Swissdoc Nummer

Weiterführende Links

Akustika

<https://akustika.ch/>

Schweizerischer Fachverband für Hörsystemakustik

Hörsystemakustik Schweiz

<https://hoersystemakustik.ch>

Verein Bildung Hörsystemakustik (VBHA)

<https://vbha.ch>

Gesetzliche Grundlagen

<https://www.becc.admin.ch/becc/public/bvz/beruf/show/82920?lang=de>